

Inspirerende

Masterclasses en trainingen

Voor accountants en adviseurs in het MKB

Bijzondere tijden vragen om een bijzondere aanpak!

Boordevol relevante advieshandvatten, inclusief een klantgerichte structuur voor jouw adviesrol



MEER INZICHT, GRIP, FOCUS & RENDEMENT

Adviseer met impact, juist nu!

De huidige tijd vraagt meer dan ooit van jou als accountant – adviseur om klanten hun toekomstperspectief te schetsen. Tegelijkertijd is dit het moment voor jou om jouw relaties te laten zien wat je voor ze kunt betekenen. Negatieve berichten hebben maandenlang het nieuws gedomineerd. Veel ondernemers zijn de afgelopen maanden teruggeworpen in groei en welvaart met vaak onzekerheid als gevolg. Ondernemers hebben behoefte aan duidelijkheid, aan stuurinformatie en aan toekomstperspectief. Veel ondernemers vragen zich nu meer dan ooit af hoe zij zich kunnen voorbereiden op de toekomst (zowel op korte- als op de wat langere termijn).

Ontwikkelingen binnen de accountancy- en adviesbranche zoals toenemende automatisering, tijdsdruk, tariefdruk en continue aanscherping van wet- en regelgeving, helpen jou niet bij het ondersteunen van klanten op bovengenoemde vraagstukken. Deze ontwikkelingen leiden ons af van het werk dat we het liefste doen, namelijk klanten helpen, adviseren en toegevoegde waarde leveren.

Leuker, eenvoudiger, effectiever en inspirerender adviseren

Jarenlange samenwerking met de Rijksuniversiteit Groningen en een promotie onderzoek binnen het MKB hebben geleid tot specifieke kennis op het gebied van resultaatverbetering en de ontwikkeling van de adviesmethodiek MKS® (Management KompasSysteem®).

Op basis van het MKS® hebben wij een aantal masterclasses en trainingen ontwikkeld speciaal voor accountants en adviseurs. Tevens hebben wij een aantal online en offline adviestools ontwikkeld om jouw werk als adviseur nog leuker en makkelijker en inspirerender te maken. Hierin ligt de focus op dé 6 resultaatbepalers binnen een bedrijf. Jouw klanten staan in dit traject centraal en krijgen hierdoor gegarandeerd meer inzicht, grip, focus en/of winst. Met het gebruik van MKS® heb jij bovendien direct de invulling voor een ander verdienmodel.

Download de samenvatting van het proefschrift op: mkgweb.nl





MASTERCLASS GECERTIFICEERD MKS BEDRIJFSADVISEUR

Wil jij direct meer impact maken als bedrijfsadviseur en ben je op zoek naar handvatten en een nieuw verdienmodel hierbij? Dan is dit een aanrader volgens de ruim 400 accountants en adviseurs die jou al voor zijn gegaan. Zij beoordeelden deze masterclass **gemiddeld met een 8+**.

Een uniek 2-daags programma. In deze 2 dagen trainen we jou zodanig dat jij als bedrijfsadviseur het MKS@ kunt toepassen bij jouw klanten. De adviesmethodiek wordt behandeld in 3 stappen:

1. Het uitvoeren van de quickscan
2. Het maken van een bedrijfsdoorlichting
3. De bedrijfsbegeleiding

Tijdens deze verschillende stappen maak je gebruik van de theorie, praktijk en de on- en offline adviestools die wij speciaal ontwikkeld hebben voor MKB adviseurs. Deze aanpak en de on- en offline adviestools helpen jou je werk makkelijker, effectiever en inspirerender te maken voor jezelf en jouw klanten.

Omdat jij al snel kunt laten zien wat het verbeterpotentieel is in Euro's, ben jij als accountant-adviseur goed in staat om een adviestraject te verkopen aan de klant. Vervolgens beantwoord je samen met de klant de vraag hoe je dit inzicht ombuigt in een gedegen plan met stuurinformatie waarmee de ondernemer invulling kan geven aan de realisatie van het verbeterpotentieel. De adviesstructuur en MKS.Tools helpen je hierbij tijdens iedere stap. Je hebt hiermee een gedegen aanpak om invulling te geven aan jouw rol als bedrijfsadviseur / trusted advisor / bedrijfscoach.

Deze training wordt maandelijks georganiseerd in Horst (Limburg). De investering per deelnemer bedraagt: € 2.500,- (excl. BTW) dit is inclusief een overnachting tussen dag 1 en dag 2 en een volledig verzorgd diner en lunches.

Meer informatie?

Raadpleeg dan www.mks.academy of neem contact met ons op via: info@mkgweb.nl.

Van A tot Z word je meegenomen in het traject van het "verkopen van een adviestraject" tot het "gestructureerd uitvoeren" daarvan. Een gedegen structuur hierbij zorgt ervoor dat je dit bij ieder bedrijf op een zelfde manier kunt aanpakken.

Zaken die je hierbij direct als handvatten meeneemt naar de praktijk zijn o.a.:

- Rendementsanalyse–0-meting–quickscan
- Kostprijsberekening "op geheel andere wijze"
- Ondernemers invloed geven op dé 6 resultaatbepalers
- Bedrijfsdoorlichting m.b.v. het MKS Winstcanvas en Jaarplan
- Ondernemers laten sturen en het resultaat laten monitoren (zelfs per week en "op de achterkant van een bierviltje")
- Het jaarplan en het actie- en verbeterplan op één A4

Na deze masterclass kun je iedere ondernemer inzicht geven in het verbeterpotentieel.

Vervolgens kun je hen bewust maken van de invloed die zij hierop zelf kunnen uitoefenen. Je zal zien dat dit eenvoudig te doen is op basis van de jaarrekening.

MASTERCLASS INTRODUCTIE IN MKS & MKS WINSTCANVAS

Een leuke inspirerende masterclass, vol praktische advieshandvatten. In 1 dag word je meegenomen in de basis van MKS, de werking van de rendementsanalyse en het MKS Winstcanvas en uiteraard hoe je dit kunt inzetten bij relaties.

- Trigger de ondernemer – Inzicht en bewustwording op (verbeter)potentieel;
- Challenge de ondernemer op ambitie en competentie;
- Verkoop het adviestraject;
- Bedrijfsdoorlichting / -advisering samen met de klant met behulp van het MKS Winstcanvas.

Om het adviesvak nog leuker, makkelijker en inspirerender te maken voor zowel de ondernemer als de adviseur hebben we op basis van de best practice van honderden adviseurs, het MKS Winstcanvas, een offline tool, ontwikkeld voor bedrijfsdoorlichting & -advisering. Het MKS Winstcanvas kan gezien worden als een combinatie tussen het Business Model Canvas en bedrijfseconomische doorlichting.

Wil jij weten hoe jij het MKS Winstcanvas en de Rendementsanalyse kunt inzetten? Volg dan deze training en neem de volgende handvatten mee terug naar de praktijk:

1. De quickscan rendementsverbetering;
2. Het verkopen van een adviestraject;
3. Kostprijsberekening, maar dan anders;
4. De 6 knoppen waaraan iedere ondernemer kan draaien;
5. Bedrijfsdoorlichting / -advisering m.b.v. het MKS Winstcanvas.

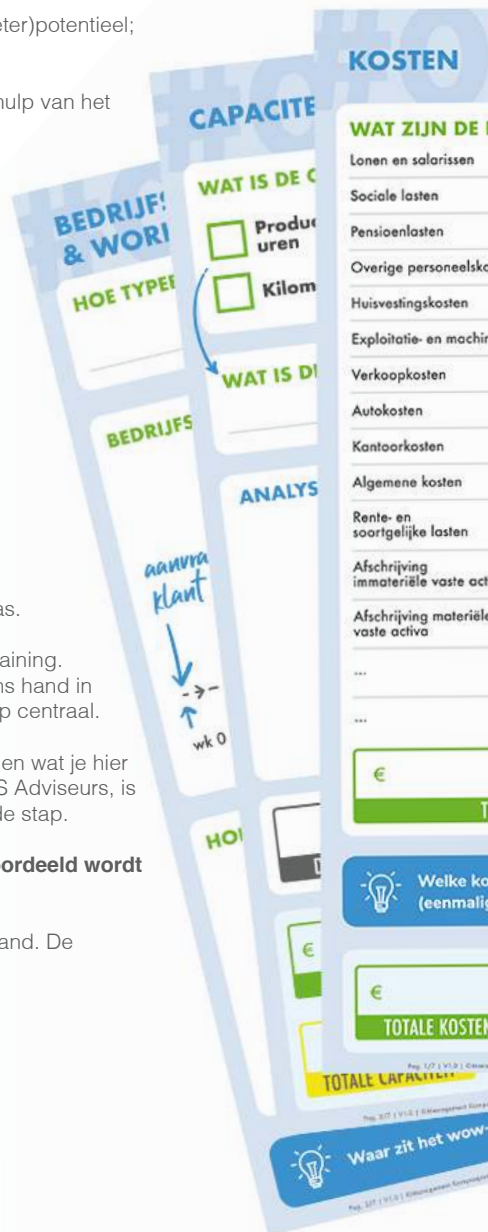
De basis van de MKS methode vormt de rode draad in deze training. Bedrijfseconomie, strategie en commercie komen hierbij telkens hand in hand aan bod. In deze training staat inspirerend adviseurschap centraal.

Als jij je na deze masterclass verder wilt verdiepen in het MKS en wat je hier allemaal mee kunt, als jij ook wilt behoren tot de next-level MKS Adviseurs, is het volgen van de 2 daagse Masterclass een logische volgende stap.

Een nieuwe masterclass die door de cursisten **gemiddeld beoordeeld wordt met een 8+**.

Deze training wordt gegeven op een centrale locatie in Nederland. De investering per deelnemer bedraagt **€ 995,-** (excl. BTW)

Meer informatie? Raadpleeg dan www.mks.academy
Of neem contact met ons op via: info@mkgweb.nl.



MASTERCLASS: VERGELIJK JOUW KANTOOR MET DE BEST SCORENDE KANTOREN

De 20% best scorende kantoren realiseren een bijna 3 keer hoger resultaat dan het gemiddelde. Met deze kennis hebben wij hierover een energieke inspirerende masterclass ontwikkeld die speciaal bedoeld is voor eigenaren en of vennoten van accountantskantoren. Daarnaast zit deze dag ook nog eens boordevol praktische advieshandvatten. In deze dag komen onder andere de volgende zaken aan de orde:

1. Van benchmarkcijfers benchmarkinformatie maken;
2. De uitkomst van de 20% best scorende kantoren naar de omvang van jouw kantoor omrekenen;
3. Analyse van de huidige uitkomst en vergelijken met de 20% best scorende;
4. Verbeterpotentieel in kaart brengen;
5. Actie verbeterplan opstellen;
6. Kritische succesfactoren (KSF) met bijbehorende normen (KPI's) opstellen;
7. Jaarplan opstellen op basis van deze KSF en KPI'S.

Deze methode kun je uiteraard ook toepassen bij jouw klanten. Je kunt hiermee direct:

- Jouw relaties triggeren – Inzicht en bewustwording op (verbeter)potentieel;
- Jouw relaties challengen op ambitie en competentie;
- Makkelijker een adviestraject verkopen;
- Een 0-meting en een quickscan uitvoeren.

Tijdens deze dag behandelen we vervolgens nog:

1. Het maken van de quickscan rendementsverbetering;
2. Kostprijsberekening, op eenvoudige wijze;
3. Managementinformatie inzetten als extra controlemiddel op de juistheid en de volledigheid van de financiële rapportage in het MKB.

Als jij je na deze masterclass verder wilt verdiepen in het MKS en wat je hier allemaal mee kunt, als jij ook wilt behoren tot de next-level MKS Adviseurs, is het volgen van de 2 daagse Masterclass een logische volgende stap.

Deze training wordt gegeven op een centrale locatie in Nederland. De investering per deelnemer bedraagt: **€995,-** (excl. BTW).

Meer informatie? Raadpleeg dan www.mks.academy
Of neem contact met ons op via: info@mkgweb.nl.



MKS® IN DE PRAKTIJK

Experts aan het woord.

Het MKS® netwerk is uitgegroeid tot ruim 60 partnerorganisaties



Wij zijn naast accountants echte resultaatverbeters! Klanten willen complete financiële dienstverlening. De echte toegevoegde waarde leveren we door samen met de ondernemer het resultaat te verbeteren. Daar ligt onze kracht! Met MKS® en de opleiding die wij hiervoor gevolgd hebben zijn wij in staat om snel en daadkrachtig onze klanten te laten groeien.

Henk Jan Schuurhuis AA RB - Vechtdal Accountants



De inzichten, handvatten en begeleiding die wij onze klanten bieden worden enorm gewaardeerd. Omdat wij geloven in het centraal stellen van onze klanten en het ontwikkelen van onze medewerkers, hebben wij inmiddels ruim 10 van onze medewerkers opgeleid tot MKS® adviseur. Ook met MKS® maken we tijd voor onze klanten, helpen we hen naar de top en zelf hebben we zo nog meer plezier in ons werk!

Gerard Wolting AA - Bentacera



Inzicht geven, kostprijs berekenen, helpen met calculeren, versnellen, kosten besparen en doelen realiseren. Allemaal veel interessanter en nuttiger om ondernemers hiermee te helpen, dan met administraties, aangiftes en jaarrekeningen. Ondernemers hun ogen openen en samen stappen maken.

Wij helpen onze klanten hiermee op basis van MKS®. Klantgericht en praktisch ondernemers in staat stellen te excelleren dat is waar Phidra voor staat.

Mr. Marcel Dekkers - Phidra Accountants & Adviseurs

